

“ТАСДИҚЛАЙМАН”
ЯТТ _____

ЯТТ _____
ГЎШТ МАҲСУЛОТЛАРИ
САВДОСИ БИЛАН ШУҒУЛЛАНИШ
БЎЙИЧА ТАЙЁРЛАНГАН
БИЗНЕС-РЕЖАСИ



КИРИШ

Тадбиркорнинг шу фаолият билан шуғулланишига Ўзбекистон Республикаси Президенти тадбиркорликни ривожлантириш тўғрисидаги Вазирлар Маҳкамасининг “Кичик бизнес субъектларини қўллаб-қувватлаш тўғрисида”ги қарори асос бўлмоқда.

Шу сабабли тадбиркорлар сафи йилдан-йилга кўпайиб, халқ хўжалигининг турли соҳаларида фаолият кўрсатмоқдалар ва бу эса мамлакатимизда катта ўзгаришларга сабаб бўлмоқда. Бундай ўзгаришларнинг ёрқин мисоли сифатида кўз ўнгимизда олиб борилаётган қурилиш ва ободонлаштириш ишлари, қишлоқ хўжалигидаги деҳқон фермер хўжаликлари томонидан етиштирилаётган пахта, буғдой, гўшт-сут, кондитер маҳсулотлари, тадбиркорлар томонидан ишлаб чиқарилаётган маҳсулотлардир.

Тадбиркорлар томонидан етиштирилаётган халқ истеъмол моллари ва кондитер маҳсулотлари, колбаса маҳсулотлари ички бозорларни тўлдириш билан биргаликда аҳолининг бундан маҳсулотларга бўлган талабини қондиришга замин яратмоқда.

ЯККА ТАРТИБДАГИ ТАДБИРКОР ТЎҒРИСИДА МАЪЛУМОТЛАР

• Ф.И.О	ЯТТ _____
• Ташкил топган вақти	_____ - й № _____ -сонли гувоҳнома билан рўйхатидан ўтган
• Асосийфаолият тури	Гўшт маҳсулотлари савдоси биланшуғулланиш
• Хизматкўрсатувчи банк	_____ банк _____ минтақавий филиали
• МФО	
• Ҳисоб-рақами	
• СТИР	
• Юридикманзили	_____ вилояти _____ туман Деҳқон бозори ҳудудида

МОЛИЯЛАШТИРИШ МАНБАЛАРИ

Ушбу лойиҳани молиялаштириш ОАТБ Қишлоққурилиш банк Тошкент туман минтақавий филиалининг Низомига асосан банк маблағи ҳисобига амалга оширилади.

МОЛИЯЛАШТИРИШ СХЕМАСИ

- **Кредит берувчи банк** _____ банк

- **Кредит тизими**

_____ минтақавий филиали
- Банк маблағихисобидан

МОЛИЯЛАШТИРИШ ШАРТЛАРИ

- **Кредит категорияси** - микрокредит
- **Кредит суммаси** - 20 000 000 сўм
- **Кредит фоизи** - 24 % (йиллик)
- **Кредитдан фойдаланиш муддати** - 1 йил

ЛОЙИХАНИНГ МАЗМУНИ

Лойиҳа ғояси шундан иборатки, вилоятимиз ва шаҳримиз аҳолисига гўшт маҳсулотлари сотиш фаолиятлари билан шуғуланиш учун молиялаштириш манбаларидан кредит олиш орқали колбаса маҳсулотлари харид қилиш режасини ишлаб чиқди.

ЛОЙИХАНИ АМАЛГА ОШИРИШДАГИ АСОСИЙ ОМИЛЛАР

Лойиҳани муваффақиятли амалга оширишда бир қатор муҳим омиллар мавжуд, жумладан:

1. Ҳукуматимиз томонидан тадбиркорликка кенг йўл очиб берилганлиги.
2. Тадбиркорнинг колбаса маҳсулотлари сотиш билан шуғулланишда етарли тажрибага эга эканлиги.
3. Тадбиркорнинг шу фаолият тури билан шуғулланиши учун шароитларнинг мавжудлиги.
4. Колбаса маҳсулотларига бўлган талабнинг доимий юқорилиги.
5. Кредит манбаларининг мавжудлиги.
6. Гаровмулкининг етарлилиги ва бошқа омиллар.

КРЕДИТ МАБЛАҒЛАРИНИНГ ИШЛАТИЛИШИ

№	Номи	Ўлчов бирлиги	Сони	Нархи	Жами сумма
Колбаса маҳсулотларини сотиб олиш учун					
1	Гўшт маҳсулотларини сотиб олиш учун				20 000 000
	Жами:				20 000 000

**ТАДБИРКОРНИНГ ГЎШТ МАҲСУЛОТЛАРИНИ СОТИШ БИЛАН
ШУҒУЛЛАНИШ ЖОЙИ**

Тадбиркорнинг гўштваҳсулотларини сотиш билан шуғулланиш жойи Тошкент вилояти ТошкенттуманДехқон бозорида амалга оширилади.

МУҲАНДИСЛИК КОММУНИКАЦИЯЛАРИ БИЛАН ТАЪМИНЛАНГАНЛИГИ

Тадбиркорнинг гўштваҳсулотларини сотиши учун ҳамма шароитларга эга ва инженерлик коммуникациялари билан таъминланган, жумладан:

- Электроэнергия таъминот - мавжуд.

ИШЛАБ ЧИҚАРИШ ПРОГРАММАСИ

Тадбиркорнинг йиллик ишлаб чиқариш режасини қуйидагича белгилайди:

- Бир йиллик иш кунлари - 365 кун;
- Иш режими - 1 смена

МАҲСУЛОТЛАРГА БЎЛГАН ТАЛАБ, ТАКЛИФ ВА ЭҲТИЁЖ БОЗОРИ

Бозор иқтисодиёти шароитида кичик бизнес субъектларининг ишлаб чиқараётган ҳамда сотадиган маҳсулотлари ҳажми йилдан-йилга ортиб бормоқда, шу жумладан, гўштваҳсулотларига бўлган талаб доимий юқори ва барқарордир.

Асосий истеъмолчилар қуйидагилар:

- Тошкент тумани аҳолиси;
- Вилоятимиз аҳолиси.

ТАДБИРКОРНИНГ МАҲСУЛОТЛАРИНИ СОТИШ РЕЖАСИ ВА ДАРОМАДИ (Фоиз ҳисобида кунлик 2 %)

№	Номи	1 кунда	1 ойда	3 ойда	Жами сумма (1 йилда)
Озиқ-овқат маҳсулотларини сотиб олиш учун					
1	Фойда	400 000	12 000 000	36 000 000	144 000 000
	Жами:				144 000 000

ТАДБИРКОРНИНГ ФАОЛИЯТИ ДАВОМИДА КУТИЛАЁТГАН ХАРАЖАТЛАР

Тадбиркорнинг нон маҳсулотларини ишлаб чиқариш жараёнида қуйидаги харажатлар кўзда тутилган:

- гўштмаҳсулотларини сотиб олиш харажатлари;
- коммуналтўловлари;
- маркетинг харажатлари;
- транспорт харажатлари;
- кўзда тутилмаган харажатлар.

КОММУНАЛ ТЎЛОВЛАРИ

Йиллар	Ресурс номи	Улчовбирлиги	Кунликмеъёрийсарф	Ойликсарф	Йилликсарф	Нархи	Суммаси
1 йил	Электрэнергия	кВт	16,1	483	5 796	91,10	528016
Жами		х	Х	х	х	х	528 016

МАРКЕТИНГ ХАРАЖАТЛАРИ

№	Номи	3-ой	3-ой	3-ой	3-ой
1	Маркетинг харажатлари	50 000	50 000	50 000	50 000
Жами (1 йилда):					200 000

ТЎЛИҚ БЎЛАДИГАН ХАРАЖАТЛАР

№	Номи	3-ой	3-ой	3-ой	3-ой
1	Гўшт маҳсулотларини сотиб олиш харажатлари	20 000 000	20 000 000	20 000 000	20 000 000
2	Коммуналтўловлари	132 004	132 004	132 004	132 004
3	Маркетинг харажатлари	50 000	50 000	50 000	50 000
4	Транспорт харажатлари	100 000	100 000	100 000	100 000
5	Кўзда тутилмаган харажатлар	100 000	100 000	100 000	100 000
Ж а м и :		20 382 004	20 382 004	20 382 004	20 382 004

КРЕДИТНИ ҚАЙТАРИШ ЖАДВАЛИ

№	Номи	3-ой	3-ой	3-ой	3-ой
1	Кредит миқдори	20 000 000	15 000 000	10 000 000	5 000 000
2	Асосийқарз тўловлари	5 000 000	5 000 000	5 000 000	5 000 000
3	Фоизтўловлари (24% йиллик)	3 200 000	2 400 000	1 600 000	800 000
4	Кредитни йил охирдаги қолдиқ миқдори	15 000 000	10 000 000	5 000 000	100%

ПУЛОҚИМЛАРИ ТЎҒРИСИДА ҲИСОБОТ

№	Номи	3-ой	3-ой	3-ой	3-ой
1	Савдо сотикдан тушган маблағлар	36 000 000	36 000 000	36 000 000	36 000 000
2	Тўлиқ бўладиган харажатлар	20 382 004	20 382 004	20 382 004	20 382 004
3	Фойда	15 617 996	15 617 996	15 617 996	15 617 996
4	Солиқ тўловлари	2 160 000	2 160 000	2 160 000	2 160 000
5	Кредитни қайтариш	5 000 000	5 000 000	5 000 000	5 000 000
6	Фоизтўловлари (16% йиллик)	3 200 000	2 400 000	1 600 000	800 000
7	Соф фойда	5 257 996	6 057 996	6 857 996	7 657 996
8	Ўсибборувчи соф фойда	5 257 996	11 315 992	18 173 988	25 831 984

Изоҳ: ЯТТ _____ га ажратилган 20 000 000 сўм кредит маблағи хисобига, гўшт маҳсулотлари савдоси билан шуғулланиб, 1 йил ичида 20 000 000 сўм кредит маблағи ва 8 000 000 сўм кредит фоизларини қайтариб, ойига 6 457 996 сўм соф фойдага эга бўлади.

Бизнес режани тузувчи:

Якка тартибдаги тадбиркор: _____